

INFORMAȚII PERSONALE



Marian Serban

Targoviste, B-dul Unirii, Bl.67, Sc. A, Et.1, Ap.2, Judet Dambovita

0727/ 333261

mariansrbn@yahoo.com



mariansrbn

Sexul Masculin | Data nasterii 02/05/1978 | Nationalitatea Romana

LOCUL DE MUNCA PENTRU
CARE SE CANDIDEAZĂ
POZIȚIA

Membru in Consiliul de Administratie al SC Lucrari Drumuri si Poduri
Dambovita SA

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Field Supervisor Prahova si Dambovita

Noiembrie 2016 – prezent

SC Mondelez Romania SA Bucuresti

Jobul presupune coordonarea oamenilor din subordine pentru atingerea obiectivelor setate de companie pe canalul IKA dar si negocierea directa cu reprezentantii clientilor mari (Metro, Selgros, Carrefour HM etc.)

Sef punct lucru

Martie 2014 – noiembrie 2016

SC Lucrari Drumuri si Poduri Dambovita SA

Activitatea desfasurata in cadrul SC LDP D-TA SA consta in:

- Coordonarea si controlul echipelor de productie, transport si asfaltare astfel incat sa existe o corelare perfecta a activitatilor acestora pentru o productivitate cat mai buna si pentru finalizarea la timp a lucrarilor
- Urmarirea stocurilor de materii prime si lansarea comenzilor catre furnizori in concordanta cu programul activitatilor stabilit impreuna cu Directorul General si cu Directorul Tehnic
- Intocmirea diferitelor raportari (productie, pontaje etc.) si transmiterea lor catre departamentele corespunzatoare

Sales Manager Dambovita

Aprilie 2013 – martie 2014

SC DRIM Daniel SRL

Activitatea desfasurata este aceeaasi ca la Siga doar ca s-a schimbat distribuitorul pentru produsele Kraft Foods, actual Mondelez International

Sales Manager Dambovita

Noiembrie 2015 – Aprilie 2013

SC SIGA&CO Campina SRL- distribuitor Kraft Foods

Jobul presupunea:

- Angajarea si motivarea agentilor de vanzari prin inducerea entuziasmului si pasiunii in vederea mentinerii indicatorilor de performanta la cel mai inalt nivel
- Cultivarea unei atmosfere de cooperare si incredere in cadrul echipei, coordonarea si controlul ducand la atingerea obiectivelor de vanzare – incasare, de prezenta a produselor raft, de plasari secundare, de spatii la

- raft și plasare POPM
- Menținerea și îmbunătățirea relației cu LKA și top clienți, implementarea programelor de trade marketing dar și a programelor locale, negocierea, implementarea și continuarea îmbunătățirea a spațiului la raft și a plasărilor secundare cu rezultate extraordinare asupra consumului și implicit a vânzărilor noastre către aceștia
 - Urmarirea stocurilor din depozit și lansarea comenzilor către Kraft dar și asigurarea livrării și în condiții normale a produselor către clienți cu ajutorul soferilor livratori

Rezultatele pe care le-am avut au fost resplatite cu doua premii pentru locul I in 2008 și 2011 și cu un loc 3 in 2010 in cadrul concursului national „Distribuitorul anului” dar și o mentiune pentru lansarea și prezentarea lansării produsului Halls. Pentru toate acestea am beneficiat și de cooperarea cu reprezentanții Kraft dar și de cunoștințele acumulate in cadrul cursurilor „Sales Basic Skills” și „Retail Sales Manager”

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

Scrieți datele (de la - până la)

Universitatea Valahia Targoviste (1996 – 2000)
Facultatea de științe economice
Specializare: Managementul firmei

Liceul Economic Targoviste
Specializare: Comerț

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e) Romana

Alte limbi străine cunoscute

Specificați limba străină Engleza - nivel mediu

Competențe de comunicare

Bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de vânzări dar și prin întâlnirile frecvente avute cu cei mai importanți clienți

Competențe organizaționale/manageriale

Competențe organizaționale/manageriale:

- leadership (în decursul activității desfășurate din 2005 până în prezent am condus diferite echipe de oameni)

Competența digitală

Word, Excel, Power Point

Permis de conducere

Categoria: B